



Ida Johansson

Bor: Lovön och Los Angeles

Utbildning: Dubbelexamen från Handels, utbyten vid LSE och University of California

Familj: Min man Martin och fyra barn (varav ett gemensamt) Alexander 28, Louise 25, Christoffer 21 och AJ 7 år

Drivkraft: Vi är en riktig byggarfamilj. Personligen, att matcha ihop personer på ett djupare plan, krosspollinera, för att kunna bygga ännu bättre och mer hållbara affärer tillsammans

I Executive Search är alternativet för de mest kvalitetsmedvetna kunderna

I Executive Search "I" grundades 2010 av Ida Johansson, med bakgrund från ledande globala executive search / management consulting firmor. I har sedan start utvecklats till ett av marknadens mest välrenommerade executive search företag vad gäller nordbor internationellt på högsta nivå.

Med omkring femtio års kombinerad executive search-, ägar-, investerings- och rådgivningserfarenhet erbjuder I skraddarsydda tjänster som förenar ett internationellt perspektiv med lokal marknadskännedom och expertis.

–Vi har valt att vara en renodlad executive search firma. Vi är en boutiquefirma som sätter en stolthet i att genomföra alla våra uppdrag med kvalitet i varje led. Vi har under årens lopp fått ett mycket gott anseende på marknaden, våra kunder vet att vi alltid levererar kandidater av högsta kvalitet, säger Ida Johansson.

Handplockar de mest kvalificerade och lovande kandidaterna till varje roll

–Vi är stolta över att kunna erbjuda ett marknadsledande alternativ till våra konventionella executive search företag. Vi arbetar direkt med beslutsfattare till vilka vi handplockar de mest kvalificerade och lovande kandidaterna för varje roll. Vi jobbar med ett axplock av marknadens mest attraktiva roller, gränsöverskridande över generationer inom olika områden, det kan vara investment professionals till våra privata family offices och investment bolag men också till ledande globala private equity-aktörer, det har varit

mycket growth på sistone, plattformar och teams inom investment banking, hållbar business i tillväxtbolag men även med de mest attraktiva rollerna i våra fina stora börsbolag, säger Ida Johansson. Ida förklarar att I enbart arbetar med kunder och kandidater som vill åstadkomma något och där omdöme och ömsesidighet faller sig naturligt. Det blir ett speciellt förtroende och band kunder och kandidater emellan med I som mellanhand. Hemligheten förklarar hon är en stor portion energi och instinkt, en kombination av hjärna och erfarenhet med hjärta och sina sinnen som typiskt ger ovanligt bra resultat för Is kunder. Teamets arbete sker diskret bakom kulisserna, ofta med en global ansats där mycket tid läggs på att förstå relevanta människors styrkor men också möjliga risker och deras naturliga drivkrafter. Ida förklarar att den överhettade marknad som är och har generellt varit under en lång tid (bortsett från en paus när covid-chocken kom) vad gäller rekrytering är utmanande och är klart begränsande där ett överflöde av pengar styr stora delar av marknaden. Hon efterfrågar en rekryteringsmarknad tillbaka i balans där efterfrågan och utbud i jämvikt ger optimala förhållanden för bra rekryteringar.

I executive search tipsar:

– Respektera varandra och de överenskommelser ni gör. Det är det som skapar tillit och ett sunt affärsklimat, att vi fortsätter att leva som vi lär.

– Var nyfikna, ta mötena – detta flyttar era liv framåt! Inte att göra allt ni borde göra.

OM I EXECUTIVE SEARCH

Boutiquefirman I Executive Search grundades 2010 av Ida Johansson innan hon var 30 år fyllda då marknaden efterfrågade hennes förmåga och oräddhet att finna och attrahera individer som långsiktigt bygger framtiden. I har kontor på Skeppsbron 18 (i Stockholm) och finns även i Los Angeles.